

FinanceCube kan bli ny Vollvik-kule

Idar Vollvik og Vollvik Invest har kjøpt 34 prosent av FinanceCube som selger webbaserte løsninger til finansrådgivere og analytikere internasjonalt. Selskapet omsetter for fire millioner kroner, men skal passere 100 millioner kroner for 2010.

OLE ERIK KLOKEIDE
Bergen

Vollvik har betalt fire millioner kroner for 34 prosent, noe som priser FinanceCube til 12 millioner kroner. Etter tre år med underskudd skal selskapet neste år tjene penger.

«Sinnssyk kule»

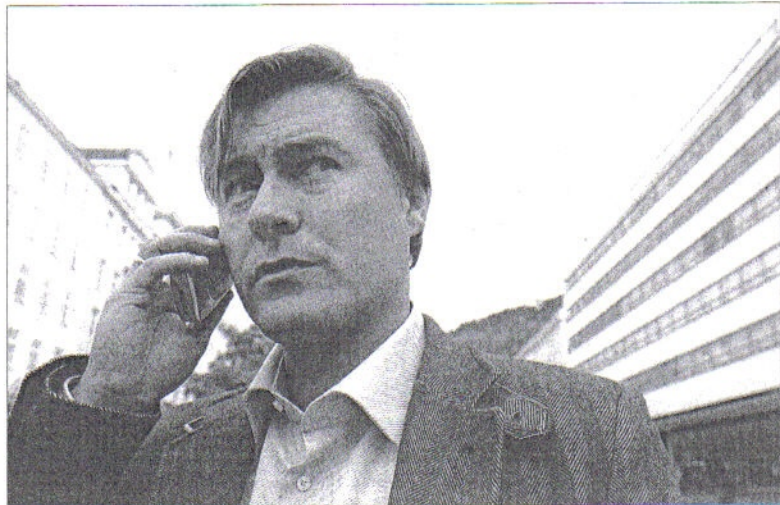
Gründer Lasse Meholm regner med at omsetningen neste år ligger opp mot 15 millioner kroner. Innen 2010 skal selskapet være ett av de to største på webbaserte løsninger til finansrådgivere i Europa, med en omsetning på over 100 millioner kroner.

– Jeg er glad det er Meholm selv som sier det, jeg har lært å aldri si sånt til dere journalister. Han er en veldig dyktig gründer og vår investering viser at vi har stor tro på dette. Han har vært mektig overbevisende. Klarer han dette blir det en sinnssyk kule. Det er vanligvis jeg som er den risikovillige, men denne investeringen har direktør Robert Monsen gjort. Han er normalt veldig vanskelig å overbevise, sier Vollvik.

– Meholm vil bruke ditt nettverk for å selge webløsningene?
– Vi skal bruke dette selv nå. Vi var i markedet for et nytt system og så dukket denne casen opp. Det er klart at vårt nettverk kan være interessant, men jeg kan ikke anbefale noe som jeg ikke kjenner godt nok ennå, sier Vollvik.

Utvikler på Kypros

Meholm startet FinanceCube i 2002, etter at han hoppet ut av TietoEnator. Hans selskap Tazett ble kjøpt av TietoEnator i 2000. FinanceCube er en viderebygging og utvikling av det Meholm gjorde i Tazett. FinanceCube har utviklet internett-software-løsninger som gir forvaltere, rådgivere og analytikere daglig oppdaterte realverdier på fond, aksjer, eiendom,



KJØPER 34 PROSENT. Chess-gründer Idar Vollvik har stor tro på it-selskapet FinanceCube.
Foto: Helge Hansen

garanterte produkter, forsikringer og obligasjoner. Systemet er online knyttet til baser i alle markeder i Europa, USA og Asia, som for eksempel Morningstar og Financial Times-produkter.

– Vi er to her i Drøbak og fem på utvikling i SoftCube ltd på

Kypros. Vi ansetter to på salg i London på FinanceCube ltd snart. Vi har kunder på Kypros, i Luxembourg, Bahamas, London, Sverige og Norge. Bare ti prosent av omsetningen vil komme fra Norge, sier Meholm.

– Er det realistisk med over 100 millioner i omsetning om få år?

– Ja. Vi er i et marked på fire milliarder kroner årlig. Vi har få konkurrenter. Teknologisk har vi et vindu på ett eller to år for noen er på høyde med vår teknologi, sier Meholm.

ole.klokeide@dn.no

Telenor finner Egypt-partner

OSLO: Telenor satsar på å kapre den tredje mobilisensen som skal utlyses i Egypt og inngår i den forbindelse partnerskap med National Telecommunications Holding Corporation (NTC).

De to selskapene vil levere en felles søknad om å bli kvalifisert til å delta i auksjonen om den egyptiske mobilisensen. Søknadsfristen er 4. mai.

NTC ble etablert i 1995 som et av de første private teknologibaserte holdingselskapene innenfor it- og telekommunikatoren i Egypt og Midtøsten.

NTC består i dag av 16 datterselskaper som opererer innen områdene telekommunikasjon, informasjonsteknologi, finansielle tjenester og produksjon av



**KLP
EIENDOM AS**

KLP Eiendom er et av landets største eiendomsselskaper med en stor del av sin virksomhet i Oslo Sentrum. Selskapet forvalter en eiendomsmasse til en verdi av 13 mrd. kroner. Selskapet har 75 ansatte og har virksomhet i Oslo, Trondheim og København. Selskapet eies 100% av KLP Forsikring. KLP Eiendom har i de siste 20 år vært en av de ledende eiendomsutviklere innen næringseiendom. For mer informasjon om selskapet, besøk www.klpeiendom.no.



I KLP Eiendom er det ledig stilling som:

REGIONDIREKTØR - OSLO

KLP Eiendom har organisert virksomheten i tre regioner, Oslo, Trondheim og København. Regiondirektørene har ansvar for den samlede virksomheten i hver sin region og rapporterer til adm.dir.

Vi søker en person som kan dokumentere meget gode resultater fra eiendomsbransjen, fortinnsvis også fra eiendomsutvikling. Vi må ha gode lederegenskaper, velutviklet forretningssans og høy arbeidskapasitet.

Spørsmål om stillingen kan rettes til adm.dir. Steinar Manengen på tlf: 22 36 59 00 / 900 22 733. For mer informasjon se fullstendig utlysning på www.klp.no/jobb.

Søknadsfrist er 20.04.2006

For dagene som kommer